**Авилова В.В., Ламберова Н.А.**

**ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК СОСТАВЛЯЮЩАЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ОСНОВЫ ЕВРАЗИЙСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ**

Устойчивое развитие торгово-экономического сотрудничества, которое продолжается в течение длительного времени, внешнеэкономическая деятельности государств Евразии выступают составляющей институциональной основы евразийской интеграции.

Ключевые слова: бизнес сообщества, евразийская интеграция, внешнеэкономическая деятельность, торгово-экономическое сотрудничество

Sustainable development of trade and economic cooperation, which has continued for a long time, the foreign economic activities of the Eurasian states are part of the institutional framework of Eurasian integration.

Keywords: business community, Eurasian integration, foreign economic activity, trade and economic cooperation

Все участники внешнеторгового сотрудничества при осуществлении внешнеэкономической деятельности придерживаются определенных принципов, разработанных международными организациями и правительствами государств Евразии. Внешнеторговая политика в основном контролируется для создания благоприятных условий внешнеэкономической деятельности. Государства в системе интеграционных объединений в Евразии занимаются внешнеторговой политикой в ​​целях обеспечения экономической безопасности страны, защиты внутреннего рынка и экономического развития страны.

Усилия экспортно-импортных режимов в евразийских государствах, формирование внешней политики и международных переговоров, по регулированию мер тарифных ставок представляют в совокупности меры для защиты внутреннего рынка от массового переполнения импорта. При этом важную роль в регулировании играет таможенная служба. Главным инструментом выступает право собственности на имущество и имущество, принадлежащее гражданам, находящимся под владением и контролем государств, входящих в состав Евразии. Управление внешнеэкономической деятельности основано на следующих основных принципах государственного регулирования во внешней торговле:

- защита прав и интересов публичной и внешнеторговой деятельности, а также защита законных интересов российских производителей и законные интересы потребителей и потребителей товаров и услуг;

- равенство и отсутствие дискриминации участников внешнеторговой деятельности;

- Союз таможенных территорий;

- взаимность в соответствии с другими государствами (взаимные государства);

- обеспечение национальной обороны и государственной безопасности;

- внедрение системной системы и методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности [1].

В данный момент таможенные тарифы и нетарифные правила, ограничения на внешнюю торговлю применяются к экономическим мерам как методы государственного регулирования внешней торговли. Условия внешней торговли, акцизы, налоги на ввоз и вывоз товаров за пределы государств, все перечисленные категории являются тарифными правилами, и непосредственно влияют на стоимость товаров за счет импорта и экспорта. Одним из инструментов таможенного регулирования является таможенный тариф. Понятно, что ставка таможенных пошлин применяется к товарам, перевозимым соответствующим государством через таможенную границу.

Необходимо акцентировать внимание и на таможенные режимы, ведь в соответствии с определенным таможенным режимом, включая создание таможенного и тарифного регулирования, а также в зависимости от направления движения товаров, методов расчета и характера происхождения выделяются следующие виды таможенных налогов (рисунок 1).

По характеру происхождения

По способу исчисления

По направлению перемещения товаров

Классификация пошлин

 Импортные Адвалорные Сезонные

 Экспортные Специфические Антидемпинговые

 Комбинированные Специальные

 Компенсационные

Рисунок 1. Классификация таможенных пошли

В настоящее время между странами Евразии используются следующие ставки: ставки, взимаемые на процентной основе за таможенную стоимость облагаемых товаров; ставки, взимаемые за определенные предметы, подлежащие налогообложению; комбинированные ставки, которые сочетают вышеуказанные виды налогов [3].

Обратим внимание на нетарифные методы регулирования, направленные на защиту интересов отечественных производителей, защиту безопасности страны, а также жизнь и здоровье людей. Основными критериями нетарифного регулирования во внешней торговле являются квоты и лицензии. Квоты - ограничение количества или количества на импорт/экспорт товаров, назначенных государством на неопределенный срок. Данный метод используется в редких случаях, например экспортные квоты необходимы для обеспечения рынка дефицитными товарами, импортные квоты применяются в случае усиления внутренних рисков для отечественных производителей. Выделяют разные типы квот, такие как глобальные, сезонные, двусторонние и тарифные. Лицензирование - это разрешение на импорт/экспорт определенного количества товаров, выданных компетентными государственными органами. Имеются единичные лицензии на срок до 12 месяцев и общая лицензия на каждый вид товаров [2].

Наиболее строгой мерой нетарифного регулирования является эмбарго. Данный метод запрещает вывоз/ввоз конкретных видов товаров в определенную страну. В этом контексте выделяется полное или частичное эмбарго. На основе этих решений государство может быть реализовано с последовательной мерой на основе международных решений.

К мерам, связанным с административными формальностями, которые являются следствием торговых ограничений можно отнести следующие:

1. таможенные формальности - таможенный кодекс (на основании нарушений таможенных правил, штрафов и т. д.);
2. технические процедуры, установленные законодательством государственных органов и устанавливающие ряд мер по проверке пригодности импортируемой продукции с требованиями международных и национальных стандартов, отраслевых норм и технических регламентов (документация о необходимости товаров);
3. импортные операции - это правила проведения импортных операций в публичных контрактах, с этой целью во многих странах покупатель должен предоставить международное предложение для поиска наиболее прибыльного продавца;
4. оперативное регулирование - регулирование, осуществляемое государственными органами, при этом регулирующие органы могут приостановить деятельность участников внешнеэкономической деятельности в случае закупки продукции низкого качества, невыполнения обязательств, вывоза по необоснованным ценам или импорта по завышенным ценам.

Проводя более детальный анализ внешнеэкономической деятельности к экономическим методам интеграционных объединений можно отнести следующее:

1. прямое государственное финансирование экспортеров (оно осуществляется в качестве дополнительных платежей за субсидии из бюджета фирм и компаний, чтобы устранить разницу между стоимостью производством и экспортными ценами, чтобы обеспечить прибыль, данный метод используется, когда приобретаются крупные материально-интенсивные товары: суда, платформы для бурения нефтяных скважин и т.д.);
2. кредитование экспортера (кредитование может быть внутренним и внешним; внутреннее кредитование осуществляется через государственные банки путем предоставления кредитов: льготные условия, стабильные ставки, для развития экспортной продукции; внешнее кредитование направлено на выделение кредитов извне экспортерам в виде кредитов экспортера и товарных кредитов);
3. страхование экспорта (внутреннее страхование осуществляется государством и помогает расходовать бюджетные средства, которые будут покрывать некоторые риски крупных инвестиций в экспортную продукцию);

Использование представленных методов направлено на оказание поддержки экспорта, защиты внутреннего рынка и поддержки отечественных производителей. Таким образом, внешняя торговля и внешнеэкономическая деятельность выступает институциональной основой евразийской интеграции.

**Список использованных источников и литературы**

1. Кудров, В.М. Мировая экономика: учебное пособие / В.М. Кудров. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2013. – 416 с.
2. Международные экономические отношения: учебник для вузов / Е. Ф. Жуков [и др.]; общ ред. Е.Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. – 485 с.
3. Шайхутдинова Ф.Н. Сотрудничество России с государствами ЕАЭС в реализации инновационных проектов / Ф.Н. Шайхутдинова, М.Х. Мавлянова // КНИТУ: Нугаевские чтения 2016, с.188-189.

**Сведения об авторах**:

Авилова Вилора Вадимовна, заведующая кафедрой экономики Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Казанский национальный исследовательский технологический университет» (ФГБОУ ВО «КНИТУ»), д.э.н., профессор, 420081 г. Казань ул. Искра 17, +79196381660, avilovavv@mail.ru.

Ламберова Наталия Александрвна, доцент кафедры экономики Федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Казанский национальный исследовательский технологический университет» (ФГБОУ ВО «КНИТУ»), к.э.н., доцент, 420015 г. Казань ул. Карла Маркса д.68, +7(843)2314366, kaf\_econ@mail.ru